

LEDARE:

STÄNDIG UTVECKLING

EdmoLift kan glädja sig åt att vi trots den annalkande lågkonjunkturen har en rekordhög orderstock.

Nergången i världsekonomin kommer säkert även att påverka oss, men bland företag som är verksamma tidigt i tillverkningskedjan, som arbetar med så kallad business-to-business, tar det längre tid innan effekterna börjar märkas.

Och när krisen kommer står vi väl rustade. Under hösten rekryterar vi därför nya medarbetare till alla delar av verksamheten: marknad, administration och produktion.

Vi introducerar även ett helt nytt styrsystem till våra produkter, UC60, med ett unikt och väldigt användarvänligt gränssnitt som gör det enkelt att eftermontera olika tillbehör. Mer om detta i nästa Up Date.

Vi kommer också att successivt byta ut våra verktyg för konstruktion och produktutveckling till 3D CAD-miljö med programmet Inventor.

Vi känner att vi arbetar i starkt medvind. Därför läggs stor vikt på att utveckla och förstärka företaget. Vi arbetar sten-

hårt för att öka våra marknadsandelar och på att etablera EdmoLift på helt nya marknader.

Vår tilltro till framtiden är stark, trots orosmolnen.



Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se



Lyckat mässh-deltagande

Till årets upplaga av CeMAT i Hannover, som är världens största mässa för intern materialhantering, kom över 60 000 besökare från bland annat Kina, Holland, Sverige och Indien. Förutom EdmoLift fanns här 1100 utställare från 35 länder. Deltagandet var i stort sett positivt, med många nya kontakter och flera offerter ute hos kund, berättar mässansvarige Christina Andersson

27-31 May

CeMAT 2008
HANNOVER • GERMANY
The world's leading fair for intralogistics.

Framgångar på idrottsarenan

EdmoLift deltog under sommaren i Härnösand Beachcup. Sammanlagt deltog 16 företag i fotbollsturneringen, som spelades med fem-mannalag på en sandplan mitt i staden. Matchtiden var 2 x 12 minuter. "Fullt tillräckligt" kommenterar VD Anders Wahlqvist som efter förlusten i semifinalen istället kunde glädja sig åt att företaget dagen därpå intog en hedrande andraplats - av 27 tävlande lag - i en golfturnering för företag.



Vill du ha koll på det senaste inom lyftbranschen?

Anmäl dig eller din kollega till vårt nyhetsbrev.
Gå in på www.edmolift.se

www.edmolift.se

Ett ögonblick



Anita Westin, 57 år:

Det ryktas att du är en av de som arbetat längst på EdmoLift?

– Det kan nog stämma. Jag kom hit redan 1986, anställd av företagets grundare Torbjörn Edmo.

På 22 år måste det ha hänt mycket på din arbetsplats?

– Absolut. Allt har blivit större, med fler anställda, fler produkter och större lokaler. Och idag är vi beroende av robotar och datorer, när jag kom hit utfördes många rutiner fortfarande manuellt.

Vilka arbetsuppgifter har du idag?

– Jag kallas orderkoordinator. Det innebär att jag planerar slutmontering på våra verkstäder och leveransdag till kund. Jag håller också koll på att produkten levereras i tid och meddelar kunden om det skulle uppstå förseningar.

Det låter som en viktig uppgift?

– Det kan man nog säga. Och jag trivs fortfarande med jobbet, efter alla dessa år.

Men du måste väl ha lite ledigt också?

– Självklart. Men jag spelar inte golf, utan tillbringar mycket tid i vårt torp på Lungön, utanför Härnösand. Där hade vi i somras landets varmaste dag.



Thomasz Szymanowski på PS Logistics, längst upp till vänster på bilden, är glad och hedrad över utmärkelsen till Årets Återförsäljare. Han och hans kollegor ser fram mot en fortsatt god relation med EdmoLift.

– Det är det företag vi har haft bäst kontakt med av alla som vi arbetat med genom åren, säger han.

Han konstaterar att EdmoLifts produkter på senare år genomgått en avsevärd förbättring, med många nyheter och ett brett sortiment som tilltalar kunderna.

Årets återförsäljare

För tionde året i rad har EdmoLift utsett Årets Återförsäljare. Årets vinnare blev PS Logistics i polska Poznan, grundat 2001 och specialiserat på tillverkning, försäljning, montering och service av lyftanordningar.

Utöver sina egna produkter företräder man bland andra EdmoLift i Polen och Östeuropa.

I motiveringen för utnämningen till Årets Återförsäljare nämns bland annat att företaget uppvisat en mycket positiv utveckling på den polska marknaden, med ständigt nya marknadsandelar.

Lojalitet, beslutsamhet, en avundsvärd effektivitet och en väl definierad strategi för

verksamheten är andra framgångsfaktorer hos PS Logistics.

EdmoLift ser fram mot ett fortsatt gott samarbete!

De tre senaste årens vinnare är:
Steril Rus Ltd, Ryssland
P.E. Jakobsen, Danmark
Laadur OU, Estland

PS LOGISTICS:

Etablerat: september 2001 i Poznan, Polen
Omsättning: omkring fem miljoner euro
Antal anställda: 31
Exportländer: Tyskland, Storbritannien, Slovakien, Ungern

Turkiet åter på kartan

Tidigt på 90-talet gjorde EdmoLift flera försök att etablera sig på den turkiska marknaden. Politiska och ekonomiska skäl gjorde dock att man den gången valde att ligga lågt.

Nu är det emellertid mycket som är annorlunda i Turkiet. Landet aspirerar på medlemskap i EU, man har fått ordning på ekonomin och sedan i fjol har EdmoLift återupptagit sina kontakter i landet. Med hjälp av hemsida och lokalt nätverk har flera stora beställningar på bland annat enkelsax lyftbord samt arbetsplattformar tecknats.

En av EdmoLifts större kunder i Turkiet



är träindustriföretaget AGT, grundat 1984 och med huvudkontor i Antalya. Företaget tillverkar och exporterar mer än hälften av sin produktion av snickerikomponenter och möbler till ett 40-tal länder i Asien, Afrika och östra Europa.