

TIPS FRÅN COACHEN:

GOD HÄLSA ÄR EN BRA AFFÄR

I snart ett år har EdmoLift satsat aktivt på friskvård åt våra anställda.

I samarbete med företaget Ecolifenet erbjuds alla medarbetare en god traditionell företagshälsovård med regelbunden läkarkontakt och rådgivning.

Men eftersom livsstilen är avgörande för hälsan ingår förutom relevant sjukvård även en omfattande hälsoundersökning, komplett med EKG, konditionstest och provtagning.

Detta utmynnar i en personlig hälsoprofil, kopplat till förslag på en sundare livsstil eller hälsofrämjande åtgärder. Med ett handfast och personligt stöd från Ecolifenet får vi sedan hjälp att leva lite bättre och lite friskare.

Dessutom har vi valt att erbjuda subventionerad massage, samt aktiviteter som bowling och innebandy. Alla som vill kan få ett aktivitetsstöd för att till exempel gå och träna.

I tider med en allt tuffare arbetsmarknad är det viktigt med friska medarbetare samtidigt som kompetensen är avgörande för konkurrenskraften.

Friskvård utgör därför en billig framtidsförsäkring för företaget.

Dessutom blir det trevligare på arbetsplatsen när vi mår lite bättre.



Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se

En elektrisk revolution

Efter mer än tre års utvecklingsarbete introducerar EdmoLift under 2009 en plattform för ett nytt, mångsidigt styrsystem, UC-60, som kommer att ersätta ett 60-tal olika elektriska styrenheter som har använts i våra produkter.

UC-60 ska finnas tillgängligt i hela vårt produktsortiment och har ett unikt och användarvänligt gränssnitt som gör det enkelt att eftermontera olika tillbehör.

Med UC-60 försvinner en besvärlig flaskhals i tillverkningen av våra lyftbord, med kortare leveranstider som följd. Dessutom räknar vi med förbättrad kvalitet och effektivare underhåll av såväl standardprodukter som specialanpassade lyftbord.

Vi är övertygade att vi med hjälp av UC-60 kommer att kunna utveckla våra produkter ytterligare, med fokus på våra kunders behov och önskemål.

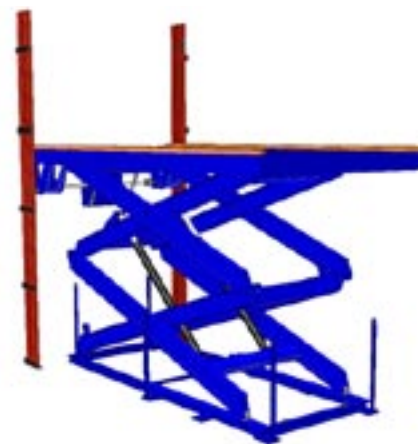
Nytt CAD-system

Med det nya tredimensionella CAD-programmet Inventor blir det avsevärt mycket lättare för EdmoLifts kunder att i förväg få en presentation av den specifika produkt som beställts.

I Inventor kan EdmoLifts ingenjörer enkelt ta fram tredimensionella modeller som sedan utgör underlag för de konstruk-

tionsritningar som går vidare till produktionsavdelningen.

– Det blir lättare att utveckla produkterna och arbetet vid ritbordet går fortare, konstaterar Leif Johansson som samtidigt understryker att det behövs både utbildning och träning innan det nya ritverktyget kan användas fullt ut.



Vill du ha koll på det senaste inom lyftbranschen?

Anmäl dig eller din kollega till vårt nyhetsbrev.
Gå in på www.edmolift.se

www.edmolift.se

Ett ögonblick



Christina Andersson:

När kom du till EdmoLift?

– Jag arbetade tidigare med EdmoLifts nuvarande vd Anders Wahlqvist på Z-lyften i Katrineholm. När EdmoLift startade sitt säljföretag i Katrineholm blev jag tillfrågad om jag var intresserad. Det var 1989.

Vilka arbetsuppgifter hade du på den tiden?

– Från början var jag kontorist. Men i takt med att EdmoLift utvecklades gick jag olika kurser i bland annat ekonomi vilket ökade mitt ansvar. Man kan säga att EdmoLift har format min karriär.

Hur länge stannade du kvar i Katrineholm?

– I samband med att marknadsavdelningen flyttade till Härnösand blev jag 2006 chef för EdmoLifts kontor i franska Metz. Det var en rolig erfarenhet.

Men nu är du hemma igen?

– Ja. Jag blev erbjuden en tjänst som ekonomischef centralt på EdmoLift. Nu pendlar jag mellan jobbet i Härnösand och familjen i Katrineholm.

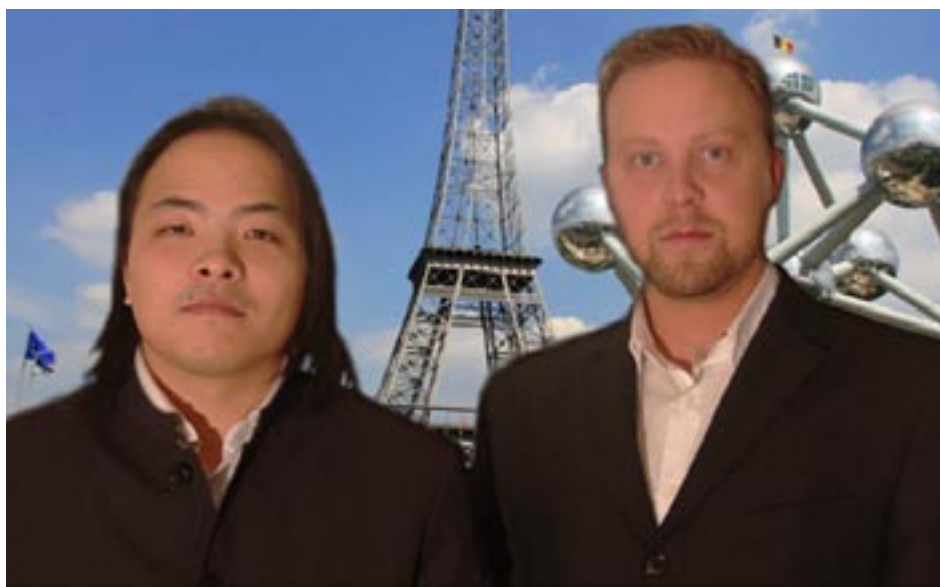
Du har varit på EdmoLift i snart 20 år. Vad minns du bäst?

– Det är ett företag som befinner sig i ständig utveckling. Och jag har i alla år haft väldigt roligt.

Vad läser du just nu?

– Jag läser alltid mycket. För tillfället är det Camilla Läckbergs "Tyskungen".

Rätta lösningar för franska lyftar



Med nystartade försäljningsbolaget EdmoLift Solutions blir det lättare för EdmoLifts kunder i Belgien och Frankrike att guidas till rätt lyftbord, oavsett om det handlar om en standardprodukt eller en skraddarsydd lösning.

Daniel Rundén har närmare 20 års erfarenhet av EdmoLifts produkter. Han är insatt i hela tillverkningsprocessen, han kan alla möjligheter som lyftborden erbjuder och han vet vilka önskemål som kunderna kan ha.

Efter att under en period ha arbetat i Australien och därefter varit anställd av General Electric har han nu valt att fortsätta sin yrkesbana med att bli EdmoLifts förlängda arm i Belgien och Frankrike.

– Under tiden hos General Electric träffade jag Jerome Laermans från Belgien, berättar Daniel. Vi jobbade bra med varandra och började fundera på att starta ett gemensamt företag.

Lösningen blev EdmoLift Solutions som är ett försäljningsbolag med uteslutande produkter från EdmoLift i sortimentet.

Och genom att Jerome har franskan som modersmål var det naturligt att inrikta verksamheten på Frankrike och Belgien.

– Tidigare har våra kunder där haft begränsade möjligheter att få snabb hjälp med specialanpassade produkter, säger Daniel. Det ska vi nu åtgärda.

EdmoLift Solutions ägs av Daniel Rundén, Jerome Laermans och EdmoLift AB.

Med kontor i såväl Uppsala som på strategiska platser i Frankrike respektive Belgien har EdmoLift Solutions fått en flygande start på verksamheten.

Man samarbetar med ett antal återförsäljare i båda länderna och är nu intensivt sysselsatta med att nå ut till en bredare marknad. På dagordningen står såväl standardprodukter som flexibla lösningar för allt från bilindustri till bryggerier.

– Vårt jobb är att synas utåt och att guida kunderna till rätt produkt, sammanfattar Daniel Rundén.

Se även www.EdmoLiftsolutions.com