

NEUHEITSBRIEF

#23, Oktober2012

Einige Worte vom Geschäftsführer:

## LEBHAFTE WELTWIRTSCHAFT BIETET CHANCEN

Die Weltwirtschaft befindet sich seit einiger Zeit in einer schwierigen Phase, und im zweiten Quartal hat sich die Situation weiter verschlechtert, das Wachstum hat sich in mehreren Bereichen abgeschwächt. Westeuropa hat sich negativ entwickelt, mehrere Länder erleben daher eine Rezession. Das trifft nicht nur auf Spanien und Italien, sondern auch auf Großbritannien, Belgien, Dänemark und Finnland zu. Deutschland, Österreich und Schweden können sich dagegen behaupten. Norwegen ist ein Kapitel für sich und ist durch seine starke Wirtschaft für Schweden eine willkommene Unterstützung.

Die günstige Situation in Schweden spiegelt sich auch in der Währung wider, die schwedische Krone hat sich seit Juni von allen Währungen am besten entwickelt. In jüngster Zeit haben wir allerdings eine Abschwächung erlebt, und die Krone lag im September zwischen 8,40 und 8,65 im Verhältnis zum Euro.

Die nachgebende Konjunktur und die starke Krone sind für uns natürlich eine große Herausforderung.

### Schlechtere Zeiten bieten aber auch Chancen

Die schlechteren Zeiten bedeuten nicht, dass wir uns einschränken müssen. Im Gegenteil, wir wollen ausbauen, wachsen und uns entwickeln, und wir möchten, dass Sie uns dabei begleiten!

Hubtische sind eine Art Universallösung für die Materialbehandlung. Der Begriff umfasst an Kundenbedürfnisse angepasste Hubtische für ein breites Anwendungsspektrum sowie stark standardisierte, in großen Serien hergestellte, Komponenten. Auch in schlechteren Zeiten gibt es viel Bedarf, da es dann noch wichtiger ist, Effizienz und Wettbewerbsfähigkeit weiterzuentwickeln.

Wir haben unsere Position 2012 durch einen phantastischen Zuwachs von 30% im ersten Halbjahr und unsere jüngsten Investitionen in die Produktion verbessert. Die Kombination aus hoher Wachstumsrate und der im Sommer erfolgten Installation einer neuen automatischen Schweißanlage, deren Inbetriebnahme sich einige Wochen verzögerte, hat im Spätsommer und zum Herbstbeginn zu Problemen mit langen Vorlaufzeiten und verspäteten Lieferungen geführt. An diesem Problem arbeitet unser Team aus tüchtigen Mitarbeitern unermüdlich weiter. Im letzten Monat haben wir mehr ausgeliefert als in irgendeinem Monat zuvor. Diese zielgerichtete Arbeit führt dazu, dass wir in KW 42 mit unseren Lieferungen wieder ganz im Takt sind und dass unsere üblichen Vorlaufzeiten wieder gelten.



Schweißautomat Fritz bei der Produktion

*Ich möchte bei dieser Gelegenheit unseren Partnern und Kunden für ihr Verständnis und ihre Geduld danken, die sie uns in diesem Zeitraum entgegengebracht haben. Unsere neue automatische Schweißanlage (Fritz) wird uns bei unseren Bemühungen unterstützen, immer besser zu werden und uns weiter voranzubringen, damit EdmoLift noch erfolgreicher wird.*



Anders Wahlqvist  
CEO EdmoLift AB  
[anders.wahlqvist@edmolift.se](mailto:anders.wahlqvist@edmolift.se)

## EdmoLift wechselt Händler in Italien

Nach mehr als 20 Jahren auf dem italienischen Markt hat sich EdmoLift für einen neuen Partner in Italien entschieden. LeanProducts Srl soll unser neuer offizieller Partner werden, und wir bitten daher unsere italienischen Kunden, sich an LeanProducts zu wenden, wenn es um neue Anfragen geht oder sie Hilfe bei evtl. Problemen brauchen, die es mit unseren Produkten geben könnte.



➤ Lesen Sie weiter über LeanProducts unter [www.edmolift.it](http://www.edmolift.it)

**Möchten Sie über die neuesten Entwicklungen in der Hebebranche informiert werden?**

Melden Sie sich oder Ihre Kollegen unter [www.edmolift.com/newsletter](http://www.edmolift.com/newsletter) für unseren Neuheitsbrief an.

NEUHEITSBRIEF

#23, Oktober 2012



## Neuer Film - Hub-Neige-Gerät und Routenzug ein erfolgreiches Konzept

2011 und 2012 war unser Hub-Neige-Gerät in der deutschen Fertigungsindustrie sehr erfolgreich. Um das Konzept des Hub-Neige-Geräts und des so genannten Routenzugs zu illustrieren, haben wir einen Film zum Thema produziert. Der Film steht zurzeit auf Schwedisch, Englisch und Türkisch zur Verfügung. In naher Zukunft wird der Film auch ins Deutsche, Französische und Russische übersetzt werden.

➤ Sehen Sie den Film unter [www.edmolift.com/news](http://www.edmolift.com/news), oder besuchen Sie uns bei YouTube [www.youtube.com/edmoliftwebmaster](http://www.youtube.com/edmoliftwebmaster)

## EdmoLift hat einen neuen Mitarbeiter im Einkauf



Patrik Wåglund, Einkäufer, EdmoLift AB

### Welche Arbeitsaufgaben haben Sie bei EdmoLift?

Ich arbeite mit Einkauf, der Schwerpunkt liegt auf Strukturierung und Kapitalbeschaffung.

### Ich habe gehört, dass Sie Ende der 90er Jahre schon einmal ein paar Jahre lang für EdmoLift gearbeitet haben?

Ich war von 1997 bis 2000 angestellt und war damals zuständig für Einkauf und Qualität. Meine damaligen Arbeitsaufgaben sind in gewisser Weise dieselben wie heute, aber das Unternehmen ist stark gewachsen, weshalb ich jetzt auf einer höheren Strukturebene arbeite. Alle Prozesse müssen reibungslos ablaufen und erheblich genauer geplant werden.

### Was haben Sie nach Ende Ihrer letzten Anstellung bei EdmoLift gemacht?

Ich bin nach Örnköldsvik gegangen, habe in der Stahlbranche als Verkäufer für vier verschiedene Unternehmen gearbeitet, danach war ich als Projektleiter tätig. Meine letzte Anstellung war bei Sanmina-SCI, einem Unternehmen mit ca. 50.000 Beschäftigten weltweit. Dort war ich für den Produkttransfer zwischen verschiedenen Fabriken und Ländern zuständig. Dabei habe ich viele Erfahrungen mit der Produktions- und Einkaufsplanung machen können, man kann sagen, dass ich die Spinne im Netz war, die dafür gesorgt hat, dass alles reibungslos ablief, wenn Fabriken oder Produkte in neue Räume und Länder verlegt werden sollten.

### Ich habe gehört, dass es gleich heiß herging, als Sie im Sommer herkamen, was ist passiert?

Im Sommer wurde eine neue automatische Schweißanlage in Betrieb genommen, bei der Installation wurde die alte ausgetauscht und es kam zu Betriebsstörungen, was wiederum Lieferverzögerung mit sich brachte. Ich musste unseren Produktionsleiter und Produktionsplaner dabei unterstützen, die Produktion möglichst flexibel zu gestalten - man kann sagen, dass ich eine Filterfunktion zwischen Markt und Produktionsabteilung hatte. Das hat gut funktioniert und die Planung sieht vor, dass wir in KW 42 wieder im Takt sind.

### Sehen Sie Unterschiede zwischen EdmoLift jetzt im Vergleich zum letzten Mal, als Sie hier waren?

Auf jeden Fall, das Unternehmen hat seinen Umsatz fast verdoppelt, entsprechend ist auch die Fläche, das Produktsortiment und die Zahl der Beschäftigten größer geworden. Bei meiner früheren Anstellung konnte man viel mehr spontan arbeiten, da das Geschäftssystem noch nicht so kompliziert war wie heute. Aber jetzt ist alles sehr viel komplexer und strukturierter. Viele Angestellte waren schon damals hier beschäftigt, aber ich sehe auch viele neue Gesichter.

### Was können Sie Ihrer Meinung nach für den Betrieb tun?

Letztes Mal bei EdmoLift hatte ich gerade die Prüfung gemacht und war etwas naiv, im Laufe der Jahre habe ich die Branche kennen gelernt, da ich sowohl Verkäufer, Einkäufer als auch Projektleiter bei großen Unternehmen der Stahl- und Elektronikbranche war. Ich verstehe die Abläufe erheblich besser, wie in den einzelnen Gliedern der Kette gedacht wird.

### Was ist das Schöne an Ihrem Job?

EdmoLift ist ein familiäres und interessantes Unternehmen in einer sehr expansiven Phase, die Arbeitsaufgaben fordern mich und ich bin an allen Prozessen beteiligt, was bei Sanmina-sci nicht möglich war, da das Unternehmen erheblich größer war.

### Was tun Sie, wenn Sie nicht arbeiten?

Mich erholen

### Alter

45 Jahre

### Wohnort

Ich wohne in Höga Kusten, zeitweise auch in Örnköldsvik.