

NYHETSREV

#23, oktober 2012

Några ord från VD:n

EN TURBULENT VÄRLDSEKONOMI SKAPAR MÖJLIGHETER

Världsekonomin har en tid befunnit sig i en svag utveckling och under det andra kvartalet försämrades läget ytterligare med lägre tillväxtsiffror från flera håll. Utvecklingen i Västeuropa tog en negativ vändning och fler länder befinner sig därför i recession. Vi kan konstatera att förutom Spanien och Italien befinner sig även Storbritannien, Belgien, Danmark och Finland i detta läge. Det är Tyskland, Österrike och Sverige som håller emot. Sedan är Norge ett kapitel för sig med en stark ekonomi som erbjuder Sverige en hel del draghjälp.

Att Sverige går bra avspeglas också på vår valuta, den svenska kronan har haft den starkaste utvecklingen bland valutorna i utvecklade ekonomier sedan i juni. På senare tid har vi dock sett en försvagning och kronan har noterats till 8,40 samt 8,65 mot euron under september.

Vikande konjunktur och en stark krona är naturligtvis en stark utmaning för oss.

Sämre tider skapar också möjligheter

De sämre tiderna innebär inte att vi skall dra ned på verksamheten. Tvärtom skall vi satsa vidare, växa och utvecklas och vi vill ha er med på vår resa!

Lyftbord är något av en universallösning för materialhantering. Begreppet täcker både kundanpassade lyftbord för ett brett spektrum av tillämpningar och hårt standardiserade komponenter tillverkade i stora serier. Det finns många behov även i sämre tider då det är än viktigare att utveckla sin effektivitet och konkurrensförmåga.

Vi känner att vi har flyttat fram våra positioner under 2012 med en fantastiskt bra tillväxt om +30% under det första halvåret och vår senaste investering i produktionen. Just kombinationen av vår höga tillväxttakt och sommaren installation av en ny robotsvetslina där drifttagandet blev några veckor försenat har under sommaren och början av hösten gett oss problem med långa ledtider och försenade leveranser. Ett problem vårt team av duktiga medarbetare jobbat och jobbar oförtrutet vidare med. Den senaste månaden har vi levererat ut mer än vad vi någonsin

gjort under en månad tidigare. Det här målmedvetna arbetet gör att vi åter kommer att vara helt i fas med våra leveranser vecka 42 och tillbaka till våra normala ledtider.



Robotsvetsen Fritz i produktionsarbete

Jag vill passa på att tacka våra partners och kunder för den förståelse och det tålamod ni har haft med oss under den här perioden. Vår nya robotsvetslina (Fritz) kommer att hjälpa oss alla i våra ansträngningar att hela tiden bli bättre och att flytta våra positioner framåt för att ta EdmoLift till nya höjder.



Anders Wahlqvist
VD EdmoLift AB
anders.wahlqvist@edmolift.se



Prislista 2013 distribueras som PDF

Som ett steg i vårt miljötänk kommer vår nästkommande prislista (2013) inte att tryckas. Prislistan kommer att distribueras i pdf-format, vilket även ger oss möjligheten att på ett smidigt sätt kunna korrigera eventuella fel som dyker upp under året och på så sätt ge er en uppdaterad prislista.

För att försäkra dig att du får tillgång till vår senaste prislista, ber vi dig gå in på www.edmolift.se/prislista och registrera dig som prenumerant. Efter registreringen får du tillgång till aktuell prislista samt ett meddelande via e-post då en ny version finns tillgänglig.

EdmoLift byter distributör i Italien

Efter mer än 20 år på den Italienska marknaden har EdmoLift valt att byta partner i Italien. LeanProducts Srl är utsedd till vår nya officiella partner och vi uppmanar därför alla våra italienska kunder att ta kontakt med LeanProducts när det är dags för nya förfrågningar eller hjälp med eventuella problem som kan ha uppstått med våra produkter.

► Läs mer om LeanProducts på www.edmolift.it



Vill du ha koll på det senaste inom lyftbordsbranschen?

Anmäl dig själv eller en kollega till vårt nyhetsbrev på www.edmolift.se/nyhetsbrev

NYHETSREVE

#23, oktober 2012



Se filmen på www.edmolift.se/nyheter, eller besök oss på YouTube www.youtube.com/edmoliftwebmaster

Ny film – Armlyft och taxitåg ett vinnande koncept

Under 2011 och 2012 har vår Armlyft skördat stora framgångar inom den tyska tillverkningsindustrin. För att illustrera konceptet med Armlyft och så kallade taxitåg har vi tagit fram en film som demonstrerar ändamålet. Filmen finns för närvarande tillgänglig på svenska, engelska och turkiska. Inom en snar framtid kommer filmen även att översättas till tyska, franska och ryska.

EdmoLift förstärker med ny inköpsansvarig



Patrik Wäglund, Inköpsansvarig, EdmoLift AB

Vad har du för arbetsuppgifter på EdmoLift?

Jag arbetar med inköp, fokus på strukturering och frigörande av kapital.

Jag har hört att du jobbade några år på EdmoLift under slutet av 90-talet?

Jag var anställd mellan 1997 och 2000 och arbetade då som ansvarig över inköp och kvalitet. Arbetsuppgifterna jag hade på den tiden är på sätt och vis likt det jag gör idag men nu har företaget vuxit rejält vilket medför att mitt arbete måste ha en högre nivå av struktur och alla processer måste bli smidigare samt planeras betydligt noggrannare.

Vad gjorde du efter du avslutade din förra anställning på EdmoLift?

Jag flyttade till Örnsköldsvik och har arbetat inom stålbranschen som säljare åt fyra olika företag för att sedan fortsätta med en anställning som projektledare. Under min senaste anställning var jag anställd åt Sanmina-SCI som har cirka 50 000 anställda över hela världen. Där arbetade jag med transferering av produktioner mellan olika fabriker och länder. Under den anställningen fick jag stor erfarenhet av produktions- och inköpsplanering, man kan säga att jag var spindeln i nätet som såg till att allt flöt på när fabriker eller produktioner skulle flytta till nya lokaler och länder.

Jag har hört att du kom direkt in i hetluften när du började i somras, vad hände då?

Under sommaren driftsattes en ny robotsvetsanläggning, vid installationen byttes den gamla ut och det uppstod driftstörningar vilket i sin tur genererade leveransföreningen. Jag fick gå in som stöd åt vår produktionschef och produktionsplanerare för att få produktionen att flyta på så bra som möjligt, man kan säga att jag fungerade som ett filter mellan marknad och produktionsavdelningen. Arbetet har gått bra och enligt planering kommer vi att vara helt i fas under vecka 42.

Kan du se några skillnader på EdmoLift nu, jämfört med förra gången du var här?

Absolut, företaget har nästan dubblat sin omsättning och med det även vuxit rejält i lokalyta, produktsortiment och anställda. Vid min tidigare anställning fick man hålla reda på mycket mer i huvudet eftersom affärssystemet inte var lika utvecklat som det är nu. Men nu är allt betydligt mer komplext och strukturerat. Många av de anställda arbetade redan på min tid men det är även många nya ansikten.

Vad tror du att du kan tillföra verksamheten?

Förra gången jag var på EdmoLift var jag nyutexaminerad och lite naiv, med åren har jag fått stor erfarenhet av branschen då jag arbetat med allt från säljare till inköpare och projektledare inom stora bolag i stål och elektronikbranschen. Jag har en betydligt bättre förståelse för processerna, hur man tänker genom hela kedjan.

Vad är det som gör ditt jobb så roligt?

EdmoLift är ett familjärt och spännande företag under en väldigt expansiv fas, jag har utmanande arbetsuppgifter och även möjligheten att vara delaktig i alla processer, vilket inte var möjligt vid min anställning på Sanmina-SCI eftersom företaget var betydligt större.

Vad gör du när du inte arbetar?

Tar igen mig

Ålder

45 år

Bor

Jag bor i Höga Kusten, växelvis bor jag även i Örnsköldsvik.