

LEITARTIKEL:

KONTINUIERLICHE WEITERENTWICKLUNG

EdmoLift kann sich trotz der drohenden Niedrigkonjunktur über einen rekordhohen Auftragsbestand freuen.

Die Schrumpfung der Weltwirtschaft wird sich ganz sicher auch bei uns bemerkbar machen, aber für Firmen, deren Tätigkeitsbereich am Anfang der Fertigungskette liegt und die auf dem sogenannten Business-to-Business-Marktplatz arbeiten, dauert es länger, bis sie die Folgen spüren.

Wenn die Krise dann vor der Tür steht, wollen wir gut gerüstet sein. Wir werden deswegen im Herbst neue Mitarbeiter in allen Tätigkeitsbereichen anstellen: Markt, Verwaltung und Fertigung.

Wir stellen darüber hinaus ein völlig neues Steuersystem für unsere Produkte vor, das UC60, das über eine einzigartige, außerordentlich anwenderfreundliche Schnittstelle verfügt, mit deren Hilfe später auf einfache Weise verschiedenes Zubehör hinzugefügt werden kann. Mehr darüber im nächsten Update.

Wir werden auch nach und nach unsere Werkzeuge in der Fertigung und Produktentwicklung gegen eine 3D-CAD-Umgebung und das Programm Inventor austauschen.

Wir spüren starken Rückenwind.

Deswegen legen wir großes Gewicht auf die Entwicklung und Verstärkung des Unternehmens. Wir arbeiten sehr intensiv an der Gewinnung weiterer Marktanteile und an der Etablierung von EdmoLift in völlig neuen Märkten.

Unser Vertrauen in die Zukunft ist ungebrochen, trotz dunkler Wolken am Horizont.



Anders Wahlqvist

Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se



Geglückter Messeauftritt

Zur diesjährigen CeMAT in Hannover, der weltweit größten Messe für internes Materialhandling, kamen über 60 000 Besucher von überall her, u. a. aus China, Holland, Schweden und Indien. EdmoLift zählte zu den 1100 Ausstellern aus 35 Ländern. Die Teilnahme hatte positiven Erfolg. „Wir knüpften viele neue Kontakte und unterbreiteten schon mehrere Angebote“, berichtet Christina Andersson, die für die Messe zuständig war.

27-31 May
CeMAT 2008
HANNOVER • GERMANY
The world's leading fair for intralogistics.

Erfolg auf dem Sportplatz

EdmoLift nahm im Sommer am Beachcup von Härnösand teil. Insgesamt spielten 16 Firmen beim Fußballturnier mit, das auf einem Sandplatz mitten in der Stadt mit Fünf-Mann-Mannschaften ausgetragen wurde. Die Spielzeit betrug 2 x 12 Minuten.

„Voll ausreichend“ – so lautete der Kommentar von Geschäftsführer Anders Wahlqvist nach dem Ausscheiden im Halbfinale. Er konnte sich statt dessen am Tage darauf darüber freuen, dass die Firma einen ehrenhaften zweiten Platz im Firmengolf errang - bei 27 teilnehmenden Mannschaften.



Möchten Sie über die neuesten Entwicklungen in der Hebebranche informiert werden?
Melden Sie oder Ihre Kollegen sich unter www.edmolift.se für unseren Neuheitsbrief an.

www.edmolift.se

Einen Augenblick



Anita Westin, 57 Jahre:

Stimmt es, dass Du zu den am längsten bei EdmoLift angestellten Mitarbeitern zählst?

„Das stimmt sicher. Ich bin schon seit 1986 dabei und wurde damals von einem der Firmengründer, Torbjörn Edmo, angestellt“.

In 22 Jahren hat sich sicher viel am Arbeitsplatz verändert?

„Aber ja! Alles wurde erweitert, jetzt gibt es mehr Leute, mehr Produkte und größere Räumlichkeiten. Heute verlassen wir uns auf Roboter und Computer, als ich kam, erfolgte vieles noch von Hand“.

Was sind Deine Arbeitsaufgaben?

„Mein Gebiet ist die Bestellungen koordinieren. Ich plane die Endmontage in unseren Werkstätten und das Lieferdatum an den Kunden. Ich Sorge dafür, dass das Produkt pünktlich herausgeht und teile dem Kunden mit, wenn Verspätungen eintreffen sollten“.

Das klingt sehr verantwortungsvoll?

„Ist es auch! Und nach all den Jahren macht mir die Arbeit immer noch Freude“.

Aber Du hast doch auch Spaß an der Freizeit?

„Selbstverständlich! Golf spiele ich allerdings nicht, sondern verbringe viel Zeit in unserem Sommerhäuschen auf Lungön bei Härnösand. Dort erlebten wir in diesem Jahr den landesweit heißesten Tag dieses Sommers“.



Thomasz Szymanowski von PS Logistics, ganz oben links im Bild, fühlt sich geehrt und freut sich sehr über die Auszeichnung „Wiederverkäufer des Jahres“. Er und seine Mitarbeiter sehen einer weiterhin guten Zusammenarbeit mit EdmoLift entgegen.

„Mit dieser Firma hatten wir in all den Jahren die beste Verbindung“, meint er.

Er weist darauf hin, dass die Produkte von EdmoLift in den letzten Jahren bedeutend verbessert wurden – mit vielen Neuheiten und einem breiteren Sortiment, das die Kunden anspricht.

Wiederverkäufer des Jahres

Zum zehnten Mal hintereinander ernannte EdmoLift den Wiederverkäufer des Jahres. In diesem Jahr heißt der Gewinner PS Logistics. Der Betrieb liegt im polnischen Posen, wurde 2001 gegründet und ist auf Fertigung, Verkauf, Montage und Wartung von Hebeanordnungen spezialisiert.

Neben den eigenen Erzeugnisse vertritt das Unternehmen u. a. EdmoLift in Polen und Osteuropa.

Das Motiv zur Ernennung zum Wiederverkäufer des Jahres lag u.a. darin, dass die Firma eine positive Entwicklung auf dem polnischen Markt vorweisen kann und ständig neue Marktanteile gewinnt.

Loyalität, Entschlusskraft, benei-

denwerte Effizienz und eine gut definierte Geschäftsstrategie sind weitere Erfolgsfaktoren von PS Logistics.

EdmoLift freut sich auf weitere gute Zusammenarbeit!

Die drei letzten Gewinner waren:

Stertil Rus Ltd, Russland

P. E. Jakobsen, Dänemark

Laadur OU, Estland

FAKTEN ÜBER PS LOGISTICS:

Gegründet: September 2001 in Posen, Polen

Umsatz: Ca. fünf Millionen Euro

Anzahl Angestellte: 31

Exportländer: Deutschland, Großbritannien, Slowakien, Ungarn

Türkei wieder im Kommen

In den frühen Neunzigerjahren unternahm EdmoLift mehrmals den Versuch, auf dem türkischen Markt Fuß zu fassen. Aus politischen und wirtschaftlichen Gründen hielten sich die Anstrengungen jedoch in Grenzen.

Jetzt aber ist in der Türkei vieles anders geworden. Das Land bewirbt sich um die EU-Mitgliedschaft, die Wirtschaft wurde saniert und seit vorigem Jahr hat EdmoLift die Kontakte wieder aufleben lassen. Durch Internetauftritte und örtliches Netzwerk konnten mehrere große Bestellungen über u.a. Einfachscheren-Hubtische und Arbeitsplattformen unterzeichnet werden.

Einer der größeren Kunden von



EdmoLift in der Türkei ist das Holzindustriunternehmen AGT, das 1984 gegründet wurde und seinen Hauptsitz in Antalya hat. Die Firma fertigt Tischlereikomponenten und Möbel und exportiert mehr als die Hälfte ihrer Produktion in über 40 Länder in Asien, Afrika und Osteuropa.